

Mehr Wert schaffen

Risiken und Chancen
wirtschaftlich in Einklang bringen

Mehr Wettbewerbskraft

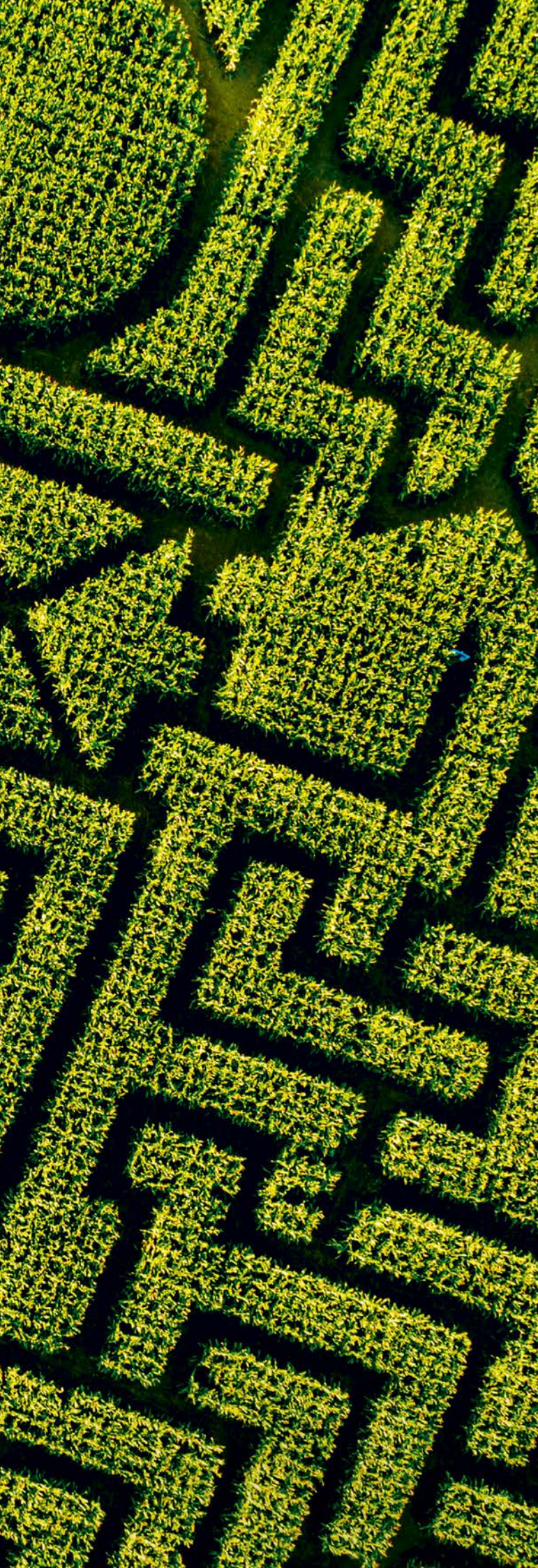
Wer wagt, gewinnt! Oder – er verliert. Chancen sind ohne Risiken nicht zu haben. Die Chancen Ihres Unternehmens kennen Sie bestimmt. Doch auch seine aktuellen Risiken? Auf diese Frage fehlt vielen Unternehmen eine klare Antwort. Vorsichtshalber decken sie sich deshalb auch mit Versicherungen ein, die sie im Zweifel nicht unbedingt brauchen – das kostet unnötig Geld. Oder sie versäumen es, Versicherungen mit Blick auf neue Risikolagen abzuschließen – das kann teuer werden.

Wir bieten Ihnen einen Weg, Risiken und Chancen wirtschaftlich in Einklang zu bringen. Dazu betrachten wir Ihr Geschäftsmodell und Ihre strategische Agenda, identifizieren Ihre Top-Risiken und klären, wie sie sich auf Ihre Finanzplanung auswirken können.

Mit Blick auf dieses Gesamtbild raten wir Ihnen zu Versicherungen, die ökonomisch sinnvoll sind. Wir helfen Ihnen, Ihr Versicherungsportfolio ganzheitlich zu steuern und zu gestalten. Dabei können Sie auch unsere digitalen Tools nutzen, um sichere Entscheidungen zu treffen. Und wenn ein Schaden entstanden ist, sind wir ebenfalls an Ihrer Seite und sorgen für eine verlässliche Abwicklung.

Im Kern wollen wir einen Beitrag zur wertorientierten Führung Ihres Unternehmens leisten und seine Wettbewerbskraft stärken – indem wir Ihre strategischen Initiativen mit gezielten Versicherungslösungen flankierend absichern und Ihr Versicherungsmanagement wirtschaftlich ausrichten. Was wir dafür mitbringen? Kompetenzen als Risikoberater und Broker, Erfahrung mit der Beratung von Unternehmen unterschiedlicher Größe aller wesentlichen Branchen, auch im internationalen Kontext – sowie die Leidenschaft, Sie auf Ihrem Weg nach vorn zu begleiten.

Wenn wir auch Ihnen als Partner mit Wertschöpfungskraft zur Seite stehen dürfen, freuen wir uns!



Inhalt

Vorwort..... 2

 Mehr Wettbewerbskraft..... 2

Quantitative Risikoberatung und Analysen..... 4

 Klarheit statt rätseln 4

Management des Versicherungsportfolios..... 6

 Stärke durch Ganzheitlichkeit..... 6

Schadenmanagement 8

 Erfolg mit Gelassenheit 8

Technologie und Daten 10

 Informationen weltweit auf Abruf 10

Zusammenarbeit 12

 Engagement ohne Limit 12

Dialog..... 13

 Sie und wir..... 13

Weiterführende Publikationen 14

 Themenspezifische Kompetenzbroschüren 14

Klarheit statt rätseln

Viel bringt viel. Dies gilt nicht für Ihre Versicherungen. Hier zählen Lösungen mit ökonomischem Wert.

Unter Druck

Versicherungsmanager können sich etwas Schöneres vorstellen: Mit Blick auf anspruchsvolle Gewinnziele fordert die Geschäftsleitung, die Versicherungskosten deutlich zu reduzieren. Doch wo kann man kürzen, ohne an der falschen Stelle zu sparen?

Ein anderer Fall: Die Chefetage will Prozesse digitalisieren und in China ein Werk für ein neues Produkt aufbauen. Wie ändert sich dadurch die Risikolage – etwa in Bezug auf Cyber-Angriffe, Betriebsunterbrechungen, die Solvenz neuer Partner oder handelspolitische Unwägbarkeiten? Und was bedeutet das für den bestehenden Versicherungsschutz?

Fehlende Verbindung

Bei Herausforderungen wie diesen können Versicherungsmanager oft nur rätseln. Denn in vielen Unternehmen fehlen nachvollziehbare Grundlagen, um entscheiden zu können, welche Versicherungen sinnvoll sind – und welche nicht.

Die Krux: Das Versicherungsmanagement ist oft ungenügend mit strategischen Entscheidungen und dem „eigentlichen“ Risikomanagement verbunden. Strategien und Risiken werden am Tisch der Entscheider diskutiert; das Thema „Versicherungen“ spielt eine nachgeordnete Rolle.

Neu denken und handeln

Doch auf dem gewohnten Weg geht es nicht weiter:

- Denn die Risikolandschaft ist sehr dynamisch. Die Risikosituation wird durch neue Geschäftsmodelle und Strategien noch komplexer.
- Regulatorische Vorgaben und Compliance-Anforderungen in Bezug auf Risiken nehmen zu. Auch Aufsichtsorgane fordern ein wirkungsvolles Risikomanagement. Wirtschaftsprüfer sind verpflichtet, strenger hinzusehen.
- Und das Management hinterfragt den ökonomischen Nutzen von Versicherungen – auch weil die Versicherungskosten steigen.

Der ökonomische Wert entscheidet

Die Herausforderungen lauten, das Versicherungs- mit dem Risikomanagement zu verbinden, die Risiken methodisch fundiert zu quantifizieren, die Sinnhaftigkeit von Versicherungen zu klären, und den Wert der Versicherungen zu den finanziellen Zielen in Bezug zu setzen.

Wenn Sie diese Herausforderung meistern, schließen Sie die Lücke zwischen dem Risiko- und dem Versicherungsmanagement. Sie sehen, welche Versicherungen für Sie sinnvoll sind und in welcher Variante. Gehen Sie mit uns dazu einen neuen, einfachen Weg; er basiert auf einer entscheidenden Überlegung:

Für eine Versicherung sollten Sie sich nur dann entscheiden, wenn sie für Ihr Unternehmen einen ökonomischen Wert schafft, der größer ist als die Eigentragung des entsprechenden Risikos.

Schwarze Schwäne und Worst-Case-Szenarien sind teure Ratgeber für den Einkauf von Versicherungen. Sinnvoller ist eine methodische Bewertung kritischer Szenarien aus verschiedenen Perspektiven.

Ein pragmatisches Modell

Um den ökonomischen Wert Ihrer Versicherungen zu ermitteln, bieten wir Ihnen ein pragmatisches Vorgehensmodell – unseren Insurance Value Indicator (iVi):

- Wir bestimmen mit Ihnen Ihre Top-Risiken.
- Dann definieren wir gemeinsam die Risikotragfähigkeit bzw. Risikoakzeptanz Ihres Unternehmens.
- Wir quantifizieren mit Ihnen Ihre Risiken mit stochastischen Szenarioanalysen.
- Wir verknüpfen die Risikobewertung mit Ihrer Finanzplanung im Sinne einer risikoadjustierten Planung.
- Und um Ihre Risiken zu begrenzen, modellieren wir unterschiedliche Alternativen, zu denen auch Versicherungen gehören.

Abb. 1: Ihr Ergebnis: der Effekt unseres Insurance-Value-Indicator-Modells (iVi)



Entscheidungssicherheit gewinnen

Wenn Sie mit uns diesen Prozess durchlaufen, gewinnen Sie eine belastbare Entscheidungsgrundlage, um Ihr Versicherungsportfolio im Rahmen Ihres Risikomanagements auf Ihre strategischen und finanzwirtschaftlichen Ziele auszurichten.

Sie können Versicherungen als Eigenkapitalersatz genau da nutzen, wo sie Ihnen einen hohen ökonomischen Wert bieten oder von Dritten gefordert werden, etwa von Auftraggebern oder Finanzdienstleistern.

Erst Berater, dann Makler

Welche Versicherungen sind für Ihr Unternehmen sinnvoll? Diese Frage beantworten wir als Risikoberater für Sie analytisch klar, methodisch einfach und ganz konkret.

Dazu setzen wir mit Ihnen keine großen Projekte auf, sondern gehen mit Ihnen entlang unseres schlanken Prozesses in eine strukturierte Diskussion, die wir mit Blick auf Ihre Unternehmenssituation führen. Im Ergebnis sehen Sie, ob und welche Versicherungen zu Ihren strategischen und finanzwirtschaftlichen Herausforderungen passen.

Und wundern Sie sich nicht, wenn wir Ihnen auch empfehlen, sich gegen bestimmte Versicherungen zu entscheiden. Denn an erster Stelle verstehen wir uns als Risikoberater und erst dann als Makler. Anders gesagt: Die beste Versicherung ist die, die man nicht braucht.

Diese Fragen bringen Sie weiter

- Wie können wir den Wertbeitrag einer Versicherung berechnen?
- Wie können wir das Sicherheitsmaß einer bestehenden Versicherungslösung ermitteln?
- Was müssen wir tun, um uns auf Basis klarer Fakten auch gegen Versicherungen entscheiden zu können?
- Mit welchen Methoden können wir unterschiedliche Risiken quantifizieren – auch ohne eigene Daten?
- Wie können wir analysieren und transparent machen, wie sich Maßnahmen zur Risikoreduzierung auf unsere Finanzplanung auswirken?

Stärke durch Ganzheitlichkeit

Ihr Versicherungsmanagement sollte Ihren strategischen und finanzwirtschaftlichen Zielen folgen. Dabei hilft eine ganzheitliche Perspektive.

Positive Komplexität – und negative

Es gibt positive Komplexität: Die komplexe Risikolandschaft bietet denjenigen Unternehmen wertvolle Wettbewerbschancen, die besser als andere ins Risiko gehen können, auch weil sie über eine überlegene Versicherungsstrategie verfügen.

Und es gibt negative Komplexität: Sie nistet in den Prozessen. Dies gilt auch für das Management des Versicherungsportfolios. Denn viele Unternehmen managen jede Versicherungsart isoliert, es fehlen einheitliche Standards, ein zentrales Kostenmanagement und eine Verbindung zu den unternehmerischen Zielen.

Ein geschäftsorientiertes Modell

Das Ergebnis sind Inkonsistenz, Intransparenz und kein inhaltlicher Fokus. Darunter leidet die Qualität des Versicherungsmanagements. Und es entstehen ein unnötiger Aufwand und vermeidbare Kosten.

Deshalb haben wir alle fragmentierten Prozesse rund um Einzelrisiken in einem konsistenten Betreuungsmodell geschäftsorientiert zusammengeführt. Damit können wir Ihr Versicherungsportfolio und Ihre Versicherungskosten im Jahresverlauf mit verbindlichen Zielen und einem einheitlichen Reporting zuverlässig steuern.

Mit klaren Prioritäten

Ausgangspunkt sind Ihre strategischen und wirtschaftlichen Herausforderungen. Ob Sie mit M&A-Transaktionen wachsen wollen, neue Geschäftsfelder erschließen möchten oder einen Sparkurs fahren – für Ihr Versicherungsportfolio ergeben sich daraus jeweils andere Prioritäten.

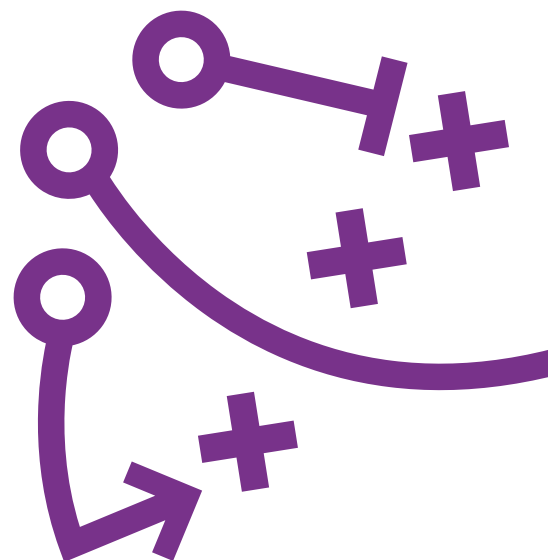
Diese Prioritäten klären wir mit Ihnen zu Beginn Ihres jährlichen Planungs- und Steuerungszyklus. So können Sie sicher sein, dass das Management Ihres Versicherungsportfolios Ihren Business-Zielen folgt.

Transparent und einheitlich

Vom Renewalprozess über das Kostenmanagement und die Aktivitätenkontrolle bis zur Budgetallokation profitieren Sie von einem transparenten Gesamtbild Ihres Versicherungsportfolios und einer einheitlichen Methodik über alle Versicherungssparten. Dabei verwalten wir Ihr Portfolio nicht nur hocheffizient; im Rahmen unseres strukturierten Renewalprozesses geben wir Ihnen zudem klare Handlungsempfehlungen.

Mit Blick auf Ihre Ziele und Aktivitäten für ein laufendes Jahr bewerten wir Ihre Schadens- und Risikosituation – sowie die spezifischen Marktmöglichkeiten. Dann empfehlen wir Ihnen eine Versicherungsstrategie, die Ihrem Bedarf wirtschaftlich entspricht. So können Sie sicher entscheiden, wie Sie Ihre Mittel investieren und Ihr Portfolio gestalten.

Versicherungen können nur dann einen nachvollziehbaren Wertbeitrag leisten, wenn man das gesamte Versicherungsportfolio durchgängig steuert und fortlaufend auf die Unternehmensziele ausrichtet.

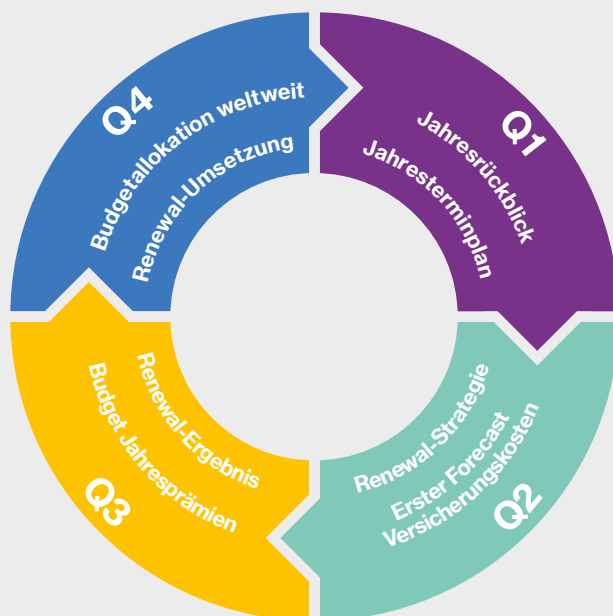


Die finanzielle Seite stets im Griff

Die Wirtschaftlichkeit Ihres Versicherungsportfolios haben wir entlang des Jahresverlaufs genau im Blick. Wir planen und steuern Ihre gesamten Versicherungskosten. Bei Ihrer Budgetierung und im Rahmen Ihrer Forecasts stehen wir Ihnen dabei genauso zur Seite wie bei der unternehmensinternen Verteilung Ihrer Versicherungskosten.

Sie erhalten einen klaren Gesamtüberblick über alle wesentlichen Daten – etwa zu Ihren unternehmensweiten Jahresprämien oder zur Rechnungsdistribution. Alle wesentlichen Kennzahlen stehen Ihnen über ein Dashboard nachvollziehbar zur Verfügung. Damit Sie insgesamt im Jahresverlauf stets im Bild sind, wie gut Ihr Portfolio im Plan liegt und wo Sie gegensteuern sollten, bieten wir Ihnen schlüssige Reportingtools und spartenübergreifende Übersichten.

Abb. 2: **Strukturierter Prozess entlang eines Jahres: von Beginn an ausgerichtet auf Ihre Anforderungen**



Ein überzeugender Beitrag

Wenn Sie mit uns Ihr Versicherungsportfolio aus einer ganzheitlichen Perspektive heraus planen und steuern, profitieren Sie von einer hohen Entscheidungssicherheit, einem strategisch und finanzwirtschaftlich durchdachten Portfolio und einer strikten Kostenkontrolle.

Ihr Versicherungsmanagement leistet so einen wertvollen Beitrag gemeinsam mit Ihrem strategischen Risikomanagement. Dies kommt nicht nur bei der Unternehmensleitung gut an, sondern auch bei Investoren, Wirtschaftsprüfern und Ratingagenturen.

Auf Kurs

Wenn wir Sie beim Managen Ihres Versicherungsportfolios begleiten dürfen, zählt für uns vor allem eins: der Wertbeitrag Ihrer Versicherungen. Er ergibt sich aus einem klaren Fokus auf Ihre strategische Agenda und Ihre wirtschaftlichen Anforderungen.

Sehen Sie uns deshalb nicht nur als guter „Verwalter“ Ihres Versicherungsportfolios, sondern auch als Partner, mit dem Sie Ihr Portfolio inhaltlich und finanziell auf Kurs halten und gezielt weiterentwickeln können.

Diese Fragen bringen Sie weiter

- Achten wir stets auf unsere Gesamtkosten oder nur auf einzelne Kostenarten?
- Haben wir unser ganzes Versicherungsportfolio im Blick oder nur bestimmte Teile?
- Ist das Versicherungsmanagement auf den Budgetprozess ausgerichtet?
- Ist unsere Versicherungsstrategie auf unsere Ziele ausgerichtet?

Erfolg mit Gelassenheit

Groß- und Frequenzschäden kosten in der Regel Geld und Nerven. Sorgen Sie gelassen dafür, dass Ihre Versicherer ihren Verpflichtungen nachkommen.

Versicherer sehen genau hin

Der Schaden war immens: Ein Großbrand hatte die Produktionsanlage eines deutschen Unternehmens an einem Standort in den USA zerstört. Mehrere Arbeiter wurden verletzt. Die Lieferkette war unterbrochen. Verträge mit Kunden konnten nicht eingehalten werden.

Neben dem eigenen Schaden hatte das Unternehmen Klagen am Hals, bei denen hohe Summen aufgerufen wurden. Was konnte aus Deutschland heraus getan werden, um die Ansprüche gegenüber der Versicherungsgesellschaft zu klären und durchzusetzen?

Keine leichte Aufgabe, auch weil Versicherer wegen angespannter Schadenquoten genau hinschauen und die Verhältnisse kritisch hinterfragen. Wenn es vermeintliche Gründe gibt, Zahlungen einzuschränken oder gar zu verweigern, werden sie vorgebracht.

Großschäden als Projekte aktiv managen

Damit Sie bei Großschäden die Lage zügig überblicken und einen sicheren Stand gegenüber Ihrem Versicherer gewinnen, stehen wir Ihnen engagiert und mit umfassendem Know-how zur Seite.

Alle schadenrelevanten Themen managen wir dabei wie ein Projekt, in dem die Fäden bei uns zusammenlaufen. Die Verantwortung dafür übernimmt ein Großschadenexperte, der sich nur um Ihre Belange kümmert. Er setzt sich zuerst genau ins Bild und empfiehlt Ihnen ein Erfolg versprechendes Vorgehen, bevor die Versicherer eingebunden werden.

Weltweit präsent – mit allen Parteien im Dialog

Ein entscheidender Punkt: Im Rahmen unseres weltweiten WTW-Netzwerkes arbeiten wir mit unseren erfahrenen Großschadenexperten eng zusammen. Wo auch immer – unsere Experten können die Lage vor Ort klären und für eine effiziente Schadenbearbeitung und ein wirkungsvolles Eskalationsmanagement sorgen – dies immer gemeinsam mit dem Großschadenexperten in Deutschland.

Den Dialog mit unseren ausländischen Experten – sowie mit Versicherern, Geschädigten, Rechtsberatern und anderen involvierten Parteien – führt unser Großschadenexperte so, dass alle wichtigen Informationen umgehend für weitere Beratungen und Entscheidungen auf dem Tisch liegen und Sie mit uns die nächsten Schritte unternehmen können – bis Sie Ihr Ziel erreicht haben.

Mit der entsprechenden Komplexität können wir umgehen: Immerhin managen wir jedes Jahr aus Deutschland heraus über 100 Großschäden unterschiedlicher Art und setzen die Interessen unserer Kunden durch.

Abb. 3: Kritische Elemente von Großschäden



Frequenzschäden effizient betreuen

Großschäden sind besonders aufreibend. Doch auch die regelmäßig auftretenden kleineren Schäden, die sogenannten Frequenzschäden, belasten Unternehmen. Sie zu bearbeiten bedeutet vor allem einen hohen administrativen Aufwand – und das oft bei ungewissem Ausgang.

Bei Frequenzschäden stehen wir Ihnen ebenfalls gern zur Seite – mit einem breiten Erfahrungsschatz und kundenorientierten Prozessen. Sie können mit uns Service-Level-Vereinbarungen treffen, mit denen Sie uns genau die Aufgaben übertragen, von denen Sie Ihr Unternehmen entlasten wollen – von der Schadenmeldung über den weiteren Dialog mit Ihren Versicherern bis zur Durchsetzung Ihrer Ansprüche.

Bei 96 % aller Frequenzschäden beträgt unsere Schadenbearbeitungszeit von der Schadenmeldung bis zur Auszahlung maximal 4 Tage.

Damit Sie stets über die Qualität Ihrer Versicherer informiert sind, tracken wir deren Performance. Und Sie erhalten von uns aussagekräftige Schadenreports und Schadenprofile, die Sie über alle Schäden und Versicherungsleistungen sowie entsprechende Entwicklungen auf dem Laufenden halten.

Dabei können Sie sich auf Revisionssicherheit und eine übersichtliche Dokumentation aller Fälle genauso verlassen wie auf höchste Effizienz: Unser zentrales Expertenteam wickelt jedes Jahr etwa 40.000 Schäden im Rahmen kundenspezifischer Prozessanforderungen erfolgreich ab.

Zuverlässige Entlastung

Ob Großschäden oder Frequenzschäden – wir entlasten Sie umfassend und sorgen dafür, dass Sie zu Ihrem Recht kommen. Versicherungen sind schließlich nur dann etwas wert, wenn sie das Gewünschte leisten.

Bei allem gilt auch: Aus Schaden wird man klug. Das Gesamtbild Ihrer Schäden, der Art und Weise wie sie gemeldet werden und des Verhaltens Ihrer Versicherer bietet uns wesentliche Informationen, um Ihre Versicherungsstrategie weiterzuentwickeln.

Zudem helfen wir Ihnen mit Blick auf mögliche Großschäden, Notfallpläne zu entwickeln – damit Sie im Falle eines Falles wissen, was zu tun ist, um stets das Beste aus einer kritischen Lage zu machen.

Diese Fragen bringen Sie weiter

- Wie sicher sind wir, bei einem Großschaden eine kompetente Interessenvertretung zu haben?
- Können wir uns darauf verlassen, dass auch Schäden im Ausland reibungslos abgewickelt werden können?
- Wie gut sind wir intern auf einen Großschaden vorbereitet?
- Fließen die Erfahrungen aus Schadensfällen in unsere Versicherungsstrategie ein?
- Sind die Prozesse zu unseren Frequenzschäden effizient organisiert?



Informationen weltweit auf Abruf

Ein modernes Risiko- und Versicherungsmanagement bedeutet vor allem eins: eine Unmenge an Daten. Mit unseren innovativen IT-Lösungen verfügen Sie über alle relevanten Daten und die Möglichkeit, Ihre Risiken besser zu verstehen.

Zentral alles im Griff

Mit unserer digitalen Plattform Risk Intelligence Central bieten wir Ihnen anschauliche Apps, die Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement wirkungsvoll unterstützen. Mit direktem Zugang zu Ihren weltweit wichtigen Versicherungs- und Risikodaten können Sie Ihr gesamtes Portfolio einfach analysieren, managen und Entwicklungen nachhalten.

Alle Daten stehen Ihnen rund um die Uhr auf allen Devices zur Verfügung und lassen sich – auch in ihren wechselseitigen Beziehungen – stets schnell und einfach nutzen. International agierende Unternehmen schätzen dabei vor allem die folgenden Apps:



Risk Intelligence Link

Mit dieser App haben Sie die wichtigsten Versicherungsunterlagen Ihres Unternehmens über alle Länder hinweg im Blick. Ob Risikoreports, Insurance Guidelines, Terminpläne oder Policen: Sie haben auf alles Zugriff, sowohl für Ihren internen Informationsbedarf als auch für den Austausch mit uns – und das alles an einem Ort.



Risk Intelligence Policy Summaries

Mit dieser App werden alle Eckdaten Ihrer Versicherungsverträge weltweit in einer strukturierten Datenbank zusammengeführt – etwa Deckungsumfänge, Selbstbehalte, Prämien und Laufzeiten. Damit haben Sie umfassende Transparenz über Versicherungsschutz und Kosten. So fällt es Ihnen leicht, die Daten gezielt auszuwerten, zu konsolidieren und für aussagekräftige Reports aufzubereiten.



Risk Intelligence Exposure Management

Diese App dient der Erfassung sämtlicher Risikoorte und Versicherungswerte. Sie macht Ihnen weltweit und standortbezogen transparent, welche Assets auf welche Weise gefährdet sind. In Verbindung mit unseren Core Analytics Tools lassen sich Risikoanalysen erstellen. So können Sie Ihre Assets risikogerecht absichern, etwa durch geeignete technische oder bauliche Maßnahmen.



Risk Intelligence Incident Management & Claims Tracking

Wenn ein Schaden entsteht, heißt es umgehend handeln. Über unsere App können Sie jeden Vorfall (versichert oder nicht) melden und durchgängig verfolgen. Bei versicherten Schäden sorgen wir automatisch für eine erfolgreiche Abwicklung. Mithilfe unserer Bewertungstools sind Sie in der Lage, Schadenmuster und Auffälligkeiten zu erkennen und notwendige Maßnahmen abzuleiten. So können Sie Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement weiter optimieren.

Diagnose und Quantifizierung Ihrer Risiken

Als Risikoberater helfen wir Ihnen, die Risiken, denen Ihr Unternehmen weltweit ausgesetzt ist, zu diagnostizieren und die jeweiligen Verlustpotenziale zu quantifizieren. Dabei ermöglichen es unsere Core Analytics Apps, kritische Risiken zu erkennen und einzugrenzen. Die Analysetechnik basiert auf der Kombination branchenspezifischer Daten, Eckdaten Ihres Unternehmens und künstlicher Intelligenz. Folgende Apps sind Teil unserer Core-Analytics-Reihe:



Global Peril Diagnostic & Property Quantified

Hier werden die internationalen Standorte Ihres Unternehmens betrachtet. Diese App macht transparent, in welchem Maß diese durch Terrorismus und Naturgefahren gefährdet sind. Des Weiteren bekommen Sie detaillierte Antworten auf die Frage, wie hoch die Risikoexponierungen Ihrer Standorte konkret zu bewerten sind. Die Ergebnisse der Analysen helfen, Ihren aktuellen Versicherungsschutz zu bewerten und bei Bedarf Ihre Versicherungsstrategie anzupassen.



Cyber Quantified

Cyber-Attacken können zu immensen Kosten führen. Cyber Quantified lässt uns gemeinsam unterschiedliche Szenarien durchspielen und Ihr jeweiliges Verlustpotenzial berechnen. Ob Haftpflicht, Ertrags- oder Netzwerkausfall oder Datenschutzverletzungen: Die Modellrechnungen zeigen, mit welchen Versicherungslösungen Sie wirtschaftlich auf der sicheren Seite sind.



D&O Quantified

Die Haftungsrisiken für Manager nehmen zu. Quantifizieren Sie mit uns diese Risiken für alle relevanten Schadensszenarien, auch mit Blick auf die Finanzkennzahlen Ihres Unternehmens. So können Sie faktenbasiert entscheiden, zu welchen Kosten welcher Versicherungsschutz für Ihr Management der passende ist.

Rundum sicher Chancen nutzen

Wenn Sie unsere digitale Plattform Risk Intelligence Central für Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement nutzen oder mit uns Ihre Risiken diagnostizieren und quantifizieren: Der Schutz Ihrer Daten steht für uns an erster Stelle. Dazu gehört auch, dass klar geregelt ist, wer welche Anwendungen nutzen darf. Die Digitalisierung bietet insgesamt wertvolle Chancen für Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement. Mit unserer umfassenden IT-, Analyse- und Beratungskompetenz und unseren digitalen Lösungen helfen wir Ihnen, diese Chancen zu nutzen.

Diese Fragen bringen Sie weiter

- Nutzen wir dort, wo es Sinn macht, moderne Technologie für zielgerichtete Prozesse und Arbeitserleichterung im Versicherungsmanagement?
- Können wir alle Daten unseres gesamten Versicherungsmanagements schnell und einfach transparent machen und nutzen?
- Verfügen wir über eine übersichtliche und robuste Datenbasis, um sichere Entscheidungen zu treffen?
- Wissen wir, welchen Risiken durch Naturgefahren und Terrorismus unsere Standorte weltweit ausgesetzt sind?
- Können wir unsere Verlustpotenziale zu den unterschiedlichsten Risiken analytisch klar quantifizieren?

Engagement ohne Limit

Limite sind etwas für Versicherungsverträge. Ohne Limit engagieren wir uns für unsere Kunden als Risikoberater und konstruktiver Broker – gerne auch für Sie.

Die Menschen entscheiden

Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement braucht durchdachte Methoden und innovative Tools. Entscheidend sind jedoch vor allem die Menschen, die sich für den Erfolg Ihres Unternehmens engagieren.

Denn Methoden und Tools werden erst in den Händen erfahrener Experten wie gewünscht produktiv. Wir bieten Ihnen beides: die modernsten Methoden und Tools der Branche für Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement und ein leistungsstarkes Team, das mit Rat und Tat an Ihrer Seite steht, um Ihre Chancen zu nutzen.

Erfolgsfaktor Neugierde – Herausforderungen sind uns willkommen

Rechnen Sie dabei nicht gleich mit fertigen Antworten. Denn wenn wir uns für Sie einsetzen dürfen, stellen wir Ihnen erst einmal Fragen: Wir sind neugierig auf Ihr Geschäftsmodell, Ihre strategischen und finanzwirtschaftlichen Ziele und auf die Themen, die Sie umtreiben.

So lernen wir die Risiken und die Chancen Ihres Unternehmens kennen. Und wir sehen, wo Sie der Schuh am meisten drückt und der größte Handlungsbedarf besteht.

„Versicherungsverwaltung“ ist zu wenig. Besonders in fordernden Versicherungsmärkten braucht es Menschen und Teams, die Schwierigkeiten gerne als Herausforderung annehmen, tradierte Denkschemen auflösen und mit neuen Denkanstößen attraktive Perspektiven entwickeln.

Das passende Team

Dann stellen wir ein Team für Sie auf die Beine, das Ihre Herausforderungen am besten meistern kann – ob es darum geht, Risiken zu identifizieren und zu quantifizieren, Ihren Versicherungsschutz zu optimieren, Ihr Versicherungsportfolio zu managen oder bei Groß- und Frequenzschäden Ihre Interessen zu wahren.

Wo unsere Experten jeweils ansässig sind, spielt für Sie dabei keine Rolle. Sie begleitet stets ein kompetenter Kundenbetreuer, der unser Team und alle Aktivitäten für Sie steuert.

Vertrauen braucht Verbindlichkeit

Vom mittelständischen Unternehmen bis zum DAX-Konzern – Unternehmen aller relevanten Branchen schenken uns ihr Vertrauen. Entscheidend dafür ist vor allem unsere Verbindlichkeit.

Und auch Sie können sich darauf verlassen: Wenn wir Sie begleiten, lassen wir Sie nicht mit Analysen und Vermutungen allein. Wir sagen Ihnen, welche Lösungen aus unserer Sicht die besten für Sie sind. Und wir begründen unsere Einschätzung mit Zahlen, Daten und Fakten.

Nehmen Sie uns beim Wort

Dabei verstehen wir uns als beratende Partner. Das heißt, wir empfehlen Ihnen auch, auf Versicherungen zu verzichten, die Ihnen keinen ökonomischen Wert bringen.

Zudem machen wir Sie auf Risiken und Chancen aufmerksam, die Sie aktuell nicht auf dem Schirm haben: Schließlich verändern sich die Risikolandschaft und Unternehmenssituationen – Ihr Risiko- und Versicherungsmanagement sollte sich deshalb stets weiterentwickeln.

Erwarten Sie von uns also ein Engagement ohne Limit: Damit Ihre Versicherungslösungen einen hohen Wertbeitrag leisten. Wenn Sie uns beim Wort nehmen, freuen wir uns!

Sie und wir

Wie können Sie am besten von unseren Leistungen profitieren?
Fragen Sie uns einfach – wir stehen Ihnen gerne Rede und Antwort.

Ihr Ansprechpartner

Bei Fragen oder wenn Sie weiteres Infomaterial
wünschen sind wir gern für Sie da:

Thomas Zelosko

Head of Sales

thomas.zelosko@wtwco.com

+49 69 848455-1110



Themenspezifische Kompetenzbroschüren



Cyber-Sicherheit – Das ganze Bild im Blick

Cyber-Attacken können in vielfältigen Varianten jedes Unternehmen treffen. Viele Unternehmen wissen jedoch nicht genau, welchen Cyber-Risiken sie ausgesetzt sind und wie gravierend sich diese Risiken auswirken können. Sie haben dann auch kaum eine Chance, sich angemessen zu schützen und bei Bedarf schnell und gezielt zu reagieren. WTW hilft Ihnen, für Klarheit, Sicherheit und Handlungsfähigkeit zu sorgen. Wir identifizieren mit Ihnen die Risiken, die von einem Fehlverhalten Ihrer Mitarbeiter und von Schwachstellen Ihres IT-Systems ausgehen. Und wir klären, zu welchen finanziellen Verlusten diese Risiken im Falle eines Falles führen können. Mit diesem Bild vor Augen entwickeln wir mit Ihnen HR- und IT-Lösungen, die Ihre Risiken reduzieren. Zum anderen erarbeiten wir mit Ihnen Versicherungslösungen, die Ihr Unternehmen vor potenziellen finanziellen Schäden schützen.



Mergers & Acquisitions – Risiken erkennen, Transaktionen schützen

Versicherungslösungen sind echte Dealmaker. Zum einen werden Transaktionen komplexer und somit riskanter – ohne den richtigen Schutz oft zu riskant. Zum anderen macht in Bieterwettbewerben oft das Angebot das Rennen, das den Verkäufer aus der Haftung nimmt. Damit Ihre Transaktionen Erfolge werden, steht Ihnen WTW vor, während und nach einer Transaktion als Partner zur Seite. Zudem können wir die Finanzkraft Ihrer neuen Assets mit strukturierten Finanzierungslösungen stärken. Und bei Bedarf helfen wir Ihnen, Ihr Versicherungsportfolio nachhaltig zu managen. Unser M&A-Team bündelt dazu Kompetenzen aus den Bereichen Risikobewertung, Brokerage, Portfoliomanagement und Finanzierung – als Teil des globalen WTW-Netzwerks für alle Jurisdiktionen und Branchen. Unsere HR-Experten unterstützen Sie darüber hinaus zu allen Themen rund um das Personalmanagement und die Organisationskultur im Rahmen von Transaktionen.



Trade Credit – Forderungen und Liquidität gemeinsam managen

Liquidität ist die Basis des Geschäftserfolgs. Sie ist jedoch gefährdet, wenn Abnehmer ihre Forderungen nicht pünktlich bezahlen oder wenn Forderungen ganz ausfallen. Und dieses Risiko ist groß: Lange Zahlungsziele lassen Forderungen zu markanten Beträgen anwachsen. Debitoren können durch ein unglückliches unternehmerisches Handeln oder durch externe Faktoren in die Insolvenz getrieben werden. Neben Ihren betrieblichen Risiken sollten Sie auch Ihre debitorischen Risiken im Zusammenspiel mit Ihrer Liquidität im Blick haben. Ein durchdachtes Kredit- und Working-Capital-Management gibt Ihnen als Teil Ihres Risikomanagements Sicherheit und finanziellen Freiraum. WTW bietet Ihnen mit mehr als 300 Experten in den Bereichen Trade Credit, Surety und Political Risks Lösungen und Services, die zu Ihrer Lage und Ihren Zielen passen.



Über WTW

Als WTW (NASDAQ: WTW) bieten wir datengesteuerte, evidenzbasierte Lösungen in den Bereichen Mitarbeiter, Risiko und Kapital an. Wir nutzen die globale Sichtweise und das lokale Fachwissen unserer Mitarbeitenden in 140 Ländern und Märkten, um Unternehmen dabei zu helfen, ihre Strategie zu schärfen, die Widerstandsfähigkeit ihrer Organisation zu verbessern, ihre Mitarbeitenden zu motivieren und ihre Leistung zu maximieren.

In enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden decken wir Chancen für nachhaltigen Erfolg auf und bieten Perspektiven, die Sie weiterbringen. Mehr unter wtwco.com.



wtwco.com/social-media

Copyright © 2022 WTW. All rights reserved.
WTW-WE-D-0007 Juni 2022

wtwco.de

